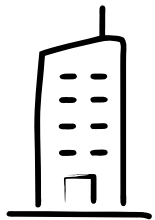


Was ist ein Netzwerk?

Ein Netzwerk umfasst den Aufbau von Verbindungen/Kontakten in einem bestimmten Umfeld, einer Branche oder einem bestimmten Arbeitsfeld.

Ziele: Wissen austauschen, Unterstützung, berufliche Vorteile

Welche Beispiele für Netzwerke fallen euch ein?



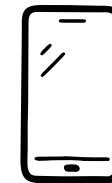
Aktuelle/ehemalige
Kolleg:innen



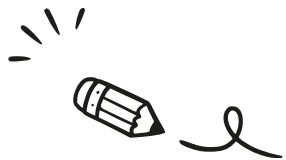
Familie und
Freund:innen



Personen, die du auf
Veranstaltungen getroffen hast



Kontakten auf
sozialen Medien



Aktuelle/ehemalige
Mitschüler:innen/Studierenden



Personen, die du vom
Sport/Hobbys kennst

Wozu brauche ich Networking?



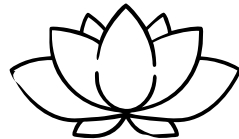
Von Erfahrungen
lernen



Inspirationen



Kooperationen mit
anderen



Unterstützung



Freundschaften

Tipps fürs Networking



Ziele setzen → Was möchtest du mit dem Networking erreichen?



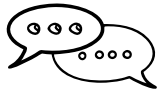
Halte deine Kontaktinformationen aktuell → Telefonnummer, E-Mail, Fähigkeiten, Werdegang, etc.



Für persönliches Networking: **Habe deinen Elevator Pitch parat**



Informiere dich über die Unternehmen/Personen, mit denen du dich vernetzen möchtest




Formuliere Gesprächsziele und Fragen



Pflege deine Kontakte

Input: Wie nutze und pflege ich mein Netzwerk?

Wie vertiefe ich das Networking? Was mache ich mit den gewonnenen Kontakten?



Neuen Kontakt **innerhalb von 3 Tagen** erneut ansprechen (E-Mail, Anruf, LinkedIn-Nachricht, etc.)

70-20-10-Regel




70% Vertrauen aufbauen & andere unterstützen

20% Selbstmarketing

10% Hilfe von anderen entgegennehmen



Zu eigenen Veranstaltungen einladen, Hilfe anbieten, Beiträge kommentieren, ...



Kontakte je nach Gebiet/Mehrwert abspeichern, damit man schnell die richtige Ansprechperson findet